

ANKIETA EWALUACYJNA SZKOLENIA

TYTUŁ SZKOLENIA:

Psychologia sprzedaży

FIRMA:

Business Partners dla Partner Tele.com

TRENER:

Piotr Drozdowski

Odnies się do kolejnych stwierdzeń, zakreślając odpowiedź na skali od 1 do 6, gdzie kolejne cyfry oznaczają:

1 - zdecydowanie nie zgadzam się / bardzo źle; 2 - raczej się nie zgadzam / poniżej przeciętnej; 3 - trudno powiedzieć / przeciętnie; 4 - raczej się zgadzam / powyżej przeciętnej; 5 - zdecydowanie się zgadzam / bardzo dobrze

I. Ocena treści szkolenia

1.	Szkolenie spełniło moje oczekiwania	1	2	3	4	5
2.	Wiedzę / umiejętności nabyte podczas szkolenia wykorzystam w praktyce	1	2	3	4	5
3.	Ogólnie szkolenie oceniam	1	2	3	4	5

Uwagi:

.....

.....

.....

II. Ocena formy szkolenia

1.	Prezentacje wykorzystane na szkoleniu były dobrze przygotowane i zawierały najważniejsze informacje	1	2	3	4	5
2.	Materiały szkoleniowe były dobrze przygotowane i wspomagały efektywne przyswajanie wiedzy	1	2	3	4	5
3.	Ćwiczenia praktyczne były dobrze dobrane do prezentowanych zagadnień	1	2	3	4	5

Uwagi:

.....

.....

.....

III. Ocena trenera

1.	Trener skutecznie aktywizował uczestników szkolenia	1	2	3	4	5
2.	Trener skutecznie przekazywał wiedzę i umiejętności	1	2	3	4	5
3.	Trener posiada wiedzę ekspercką w zakresie tematycznym prowadzonego szkolenia	1	2	3	4	5

Uwagi:

.....

.....

.....